



**EN GARDE**  
Verhandlungstraining

## En GardE Praxistag

1-tägiges intensives Follow-up-Training



Die Teilnehmenden üben anhand vertiefender oder eigener Verhandlungsfälle, festigen ihr aufgebautes Know-how und sichern so den Praxistransfer.

- Erfahrungsaustausch bei der Umsetzung der erlernten Praxiswerkzeuge
- 3 firmenspezifische Praxisfälle strategisch vorbereiten, verhandeln und analysieren
- Live-Analyse durch das bewährte Video-Feedback

### Zielgruppe

Exklusiv für Absolventinnen und Absolventen von »Besser verhandeln – mehr erreichen«, die ihr Verhandlungs-Know-how noch weiter vertiefen und in praktischen Übungen anwenden möchten.

**This training is also available in English: Practice day**

**Gute Beziehungen beginnen mit einem ersten Gespräch.**

Rufen Sie uns an oder schreiben Sie uns.

Wir beraten Sie gerne bei der Auswahl und Organisation der passenden Trainings.

#### **Österreich**

Mariahilfer Straße 1b, 1060 Wien  
+43 1 522 35 95  
austria@engarde-training.com

#### **Deutschland**

Weingartenstr. 6, 65795 Hattersheim  
+49 6190 888 54 10  
germany@engarde-training.de